

EL BOLETÍN

DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE RESISTENCIA

Black Friday 12 reactivó las ventas en comercios

El evento comercial más importante del año volvió a Resistencia y dejó resultados positivos en los comercios locales

Por ser parte de la Cámara
de Comercio de Resistencia,
te ofrecemos **importantes**
beneficios.



Para más información contacte con: **Laura Arnstedt**
362 465-7328 | larnstedt@prevencionsalud.com.ar

La prepaga para vos.

Prevención Salud

de SANCOR SEGUROS



www.prevencionsalud.com.ar   

Superintendencia de Servicios de Salud | 0800 222 SALUD (72583) | www.sssalud.gov.ar | N° de Inscripción RNEMP: 1679

05. Staff y nuestras redes sociales. / **07.** Editorial. / **08.** Breves institucionales. / **17.** Espacio publicitario. / **19.** Espacio publicitario. / **22.** Novedades tributarias. / **25.** Espacio publicitario. / **26.** Mecenazgo. / **29.** Espacio publicitario. / **31.** Espacio publicitario. / **35.** Actualidad provincial y nacional. / **36.** Actualidad provincial y nacional.

Nueva edición del Black Friday Resistencia

Con resultados positivos cerramos esta nueva edición que logró impulsar las ventas en comercios locales, sumando los sectores de gastronomía, hotelería y turismo con promociones y descuentos.

15



Importante Beneficio para socios

Quienes inicien su actividad comercial tendrán un descuento en la tasas comercial durante los primeros tres años.

18



Ciclo de Conferencia Económicas

Invitamos a la primer conferencia a cargo del Lic. Damián Di Pace, el martes 24 de septiembre, a las 20.30, en el Salón Casablanca del Amerian Hotel Casino Gala.

33



Esta publicación es posible gracias al apoyo del Instituto de Cultura del Chaco a través de la Ley de Mecenazgo- Ley N° 5459.



Plataforma Digital de medios
de pagos electrónicos
del **Grupo NBCH**

Cobrá en forma digital, fácil y simple

Aceptá pagos mediante:



Tarjetas de
Crédito y Débito.



Todas las Billeteras
Electrónicas con QR
Propio Unicobros.

Beneficios

Accedé a opciones
flexibles de comisiones
y plazos de pago.

Controlá y gestioná en
tiempo real a través de la
consola de operaciones.

Somos la única solución que acepta
todas las tarjetas y billeteras digitales.



Promociones Exclusivas con TUYA

Centro de Contacto

info@unicobros.com.ar

0800 888 1864

ayuda@unicobros.com.ar

Seguinos en Redes Sociales



www.unicobros.com.ar



Juan D. Perón 111 - 1º Piso
Tel: (0362) - 444 8500 / Cel: (362) 487 1559
gerencia@ccres.org.ar / www.ccres.org.ar

PRESIDENTE

Walter Bistman

VICEPRESIDENTE

Sonia Slavik

SECRETARIO | PROSECRETARIA

Omar Camps
Alicia Perla Pereyra

TESORERO | PROTESORERO

Martin Gimenez
German Raush

VOCALES TITULARES

Marta Dufek
Alfredo Gonzalez
Ivan Bonzi
Mario Bishels

VOCALES SUPLENTE

Nicolas Aguiar
Juan Martin Alfonso
Gonzalo Gonzalez

REVISORES DE CUENTAS:**TITULAR | SUPLENTE**

Ernesto Scaglia
Andres Tomassone

TRIBUNAL ARBITRAL TITULAR

Autologística S.R.L.
Comercial Castelli S.R.L.
Martinez Quiles Gustavo
Quiroga Facundo
Panadería 9 De Julio S.R.L.

TRIBUNAL ARBITRAL SUPLENTE

Guayacan S.R.L.
Bienes y Servicios 3 M S.R.L.
E. Caravaca Pazos S.A.

REVISTA EL BOLETÍN**PRODUCCIÓN PERIODÍSTICA
Y EDICIÓN**

Rocio Galo

DISEÑO GRÁFICO Y ARTE

Medios y Comunicación

Nuestras redes sociales

Publicaciones destacadas

f [FACEBOOK.COM/CAMARARESISTENCIA](https://www.facebook.com/CAMARARESISTENCIA)



Acompañamos la Jornada "Negocios y Pymes", organizada por Banco Galicia, y con la disertación de Manuel Sbdar.

@ [INSTAGRAM.COM/CAMARADECOMERCIORESISTENCIA](https://www.instagram.com/CAMARADECOMERCIORESISTENCIA)



El Consejo Directivo de nuestra Cámara realizó un encuentro para dar la bienvenida a nuevos socios.

✕ [TWITTER.COM/CAMARARCIA](https://twitter.com/CAMARARCIA)



Acompañamos los actos por el Día de la Industria y la cena organizada por la Unión Industrial del Chaco (UICH).



HG NEUMATICOS

Servicios:

- Alineación
- Balanceo
- Tren delantero
- Lubricación

VENTAS DE NEUMATICOS
POR MAYOR Y MENOR

📍 Gümes 436 - Resistencia

☎ 362 516-2000

📍 Av. Alvear 460 - Resistencia

☎ 362 413-9000

🌐 www.hgneumaticos.com

Fortaleciendo lazos en tiempos difíciles

Como siempre lo decimos, quienes formamos parte de nuestra querida y centenaria Cámara de Comercio, Industria y Producción, nos mueve una gran vocación de servicio. En un año como el actual, esta vocación cobra una relevancia aún mayor.

Entre muchas gestiones realizadas para afrontar el contexto hasta el momento, me gustaría mencionar a nuestra creciente Red de Beneficios, que ha demostrado ser un pilar fundamental para nuestros socios, especialmente en estos tiempos difíciles. Esta red no solo ofrece intercambios de bienes y servicios con beneficios especiales, sino que también proporciona un apoyo constante y necesario para nuestras pymes. La capacidad de adaptarnos y ofrecer soluciones efectivas a los problemas actuales es lo que nos ha permitido mantenernos firmes y resilientes.

Este año, además, hemos incorporado una nueva actividad que ha sido muy bien recibida por nuestros socios: las visitas presenciales a sus locales. Esta nueva iniciativa, permite que el personal de la

Comisión Directiva visite directamente a los socios en sus lugares de trabajo, con múltiples propósitos: atender reclamos, resolver problemáticas específicas o simplemente para mantener un contacto cercano y constante con nuestros miembros.

Entendemos que hoy más que nunca, la cercanía y el apoyo mutuo deben ser nuestra prioridad. Por eso, cualquier socio que desee recibir una visita del personal de la Comisión Directiva solo necesita contactarse con la Cámara. Estamos para escucharlos, apoyarlos y buscar juntos soluciones a las dificultades que puedan estar enfrentando. Para las mismas vale aclarar no es necesario ser socio actual, el simple hecho de pertenecer al sector brinda la importancia necesaria para atender los problemas que puedan tener, el teléfono de la Cámara está disponible para todo comerciante del Gran Resistencia.

La Cámara de Comercio siempre está y estará comprometida con el bienestar y el crecimiento de todo el sector. Creemos firmemente que, a través de la colaboración y el contacto directo, podemos superar cualquier desafío que se nos presente.

Nicolás Aguiar
Vocal titular



Amplia participación de socios propietarios de supermercados en reunión con autoridades de la cúpula policial.

Reunión con supermercadistas y cúpula de la Policía para reforzar la seguridad

Autoridades de nuestra Cámara, junto a socios propietarios de supermercados, mantuvieron una reunión con funcionarios y jefes de departamentos de la Policía del Chaco para coordinar una agenda de trabajo en común que garantice mejorar la seguridad en el sector.

Desde nuestra Cámara propiciamos una reunión con el subjefe de la Policía del Chaco, comisario general Manuel Victoriano Silva; los jefes de distintas áreas policiales; el presidente de la Cámara Argentina de Supermercados, Ricardo Zorzón; el titular de la Cámara de Supermercadistas del Chaco, Julio Ramírez y socios del dicho rubro.

Continuando con las reuniones acordadas con la cúpula policial hace tiempo, los empresarios avanzaron en un esquema de trabajo conjunto ante la preocupación por hechos delictivos que ocurrieron oportunamente en sus negocio, coordinar medidas para reforzar la seguridad,

poner en valor operativos que fueron eficientes y fortalecer la prevención.

Participaron del encuentro el presidente de nuestra entidad Walter Bistman, el directivo Nicolás Aguiar y socios empresarios de supermercados mayoristas. Por parte de la Policía, estuvieron presentes los jefes de los Departamentos 911, C.E.A.C. y Operaciones Metropolitanas de la Policía, comisarios Miguel Pintos, Cristian Durand y Jorge Ramírez; el titular de la Dirección General de Investigaciones, comisario general Roberto Gamboa; y el director general de Policía Caminera, comisario general Roberto Acuña.

Firmamos convenio con el Banco Galicia para beneficios a socios para beneficios a socios

El objetivo es que los socios de la Cámara accedan a servicios exclusivos que dispone el Banco Galicia para el sector pyme. De la rúbrica del acuerdo celebrado en la sede de la entidad capitalina, participaron el gerente de la sucursal bancaria de Resistencia, Marcos Leandro Campos y el presidente Walter Bistman.



Entre los puntos más importantes que establece el documento firmado entre las partes, se destacan 3 y 6 cuotas sin interés pagando en cualquier método de cobro de la plataforma Nave con tarjeta de crédito Visa o Mastercard, de todos los bancos. La promoción aplicará a los comercios que tengan activo el programa "Cuota Simple" en Nave con una bonificación del 100% del costo financiero los días miércoles y viernes, durante todo el mes de julio. Además, los socios que aún no son clientes del Banco, podrán abrir su cuenta con beneficios exclusivos de apertura.

En el marco de la firma de convenio que rubricó oportunamente la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME) con la entidad bancaria y el acuerdo a nivel local, anunciaron la Jornada "Decisiones asertivas: protegé tu negocio en tiempos desafiantes", a cargo del CEO de MATERIABIZ, Manuel Sbdar, que se realizará el miércoles 28 de agosto, a las 9.30 hs., en el Centro de Convenciones Gala, de Resistencia, Chaco. Para participar del evento gratuito, y que está dirigido a empresarios pymes y público en general, requiere inscripción previa en el siguiente sitio web: www.cces.org.ar

Participaron de la reunión, además del titular de la Cámara, los directivos Omar Camps, Andrés Tomassone y Juan Martín Alfonso. Por parte del banco, estuvieron presentes los ejecutivos de Cuentas Jorge Scherf y Gastón Ovejero.

Apoyo al sector pyme en Bial de las Esculturas 2024

Del 13 al 21 de julio, la Bial de Esculturas del Chaco 2024 contó con la participación de 10 artistas internacionales que se llevaron todas las miradas del público, y el sector pyme de nuestra ciudad dijo presente.

El presidente de nuestra Cámara, Walter Bistman visitó a los socios que han participado del evento con sus stands y expresó su apoyo en el marco de un contexto económico complejo.

El evento atrajo no solo a visitantes locales, sino también a representantes de diversas provincias argentinas y países vecinos, quienes han llegado tanto para disfrutar de las obras expuestas como para explorar oportunidades de negocio. El dirigente subrayó sobre la importancia de este flujo económico adicional para la región: "Vimos un aumento en el movimiento en áreas como la peatonal y los centros comerciales, lo que indica un impacto positivo en el consumo local".

Además, los directivos Ivan Bonzi y Juan Manuel Alfonso acompañaron el Conversatorio "Industrias culturales y su impacto económico y social", a cargo de la coordinadora de CAME Cultura, Alejandra Mocchioli, que tuvo lugar en el espacio Sinergia, ubicado en el stand que compartieron el Nuevo Banco del Chaco y la Universidad Nacional del Nordeste (UNNE).



**CONFORT
TODO EL AÑO**



FRIO MEC SRL



**INSUMOS Y EQUIPAMIENTOS PARA
REFRIGERACIÓN FAMILIAR
COMERCIAL Y DEL AUTOMOTOR**

info@friomecsrl.com.ar

-  **Resistencia, Chaco
Juan Domingo Perón 936**
-  **Resistencia, Chaco (Automotor)
Av. 25 de Mayo 1699 esq. calle 9**
-  **Corrientes Capital
Av. Independencia 3508**

**REPUESTOS
DE LAVARROPAS,
HORNOS Y
MUCHO MAS!**

**LIDER EN REFRIGERACION
WWW.FRIO MEC.COM.AR**



Black Friday 12: una inyección a la economía de los comercios

Los días 2 y 3 de agosto, se desarrolló una nueva edición del Black Friday, en Resistencia, dejando resultados positivos en comercios adheridos, con el objetivo de impulsar las ventas en un contexto económico complejo. Este año, se sumaron los sectores de gastronomía, hotelería y turismo con promociones y descuentos.



■ Los centros comerciales a cielo abierto se convirtieron en una verdadera fiesta con música y espectáculos.

Desde la Cámara destacamos que se ha superado las expectativas de ventas para el sector comercial dado que es un evento comercial que año tras año crece cada vez más gracias al importante volumen de locales que se suman con rebajas y promociones con tarjetas bancarizadas.

Durante toda la semana previa a la campaña, y sobre todo el viernes y sábado, la ciudad se vistió de fiesta para vivir una vez más el suceso comercial más popular del año. Esta edición sirvió para reactivar zonas comerciales de toda la ciudad que venían con bajas ventas y renovó los ánimos del sector y el público en el que observamos una importante concurrencia de consumidores.

Por duodécimo año consecutivo se realizó en la ciudad esta iniciativa y los comercios adheridos experimentaron el impulso de sus ventas al utilizar todas las herramientas que la campaña les ofreció: financiamiento con tarjetas de crédito, publicidad en vía pública y digital y el apoyo de los organizadores con material

gráfico para identificar los locales y atraer a los consumidores.

PARTICIPACIÓN DE TODOS LOS RUBROS

El evento estuvo organizado por la Cámara de Comercio de Resistencia, con el acompañamiento del Nuevo Banco del Chaco (NBCH); el Banco Nación; Gobierno provincial; el Municipio de Resistencia; y la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME).

En cuanto a los rubros que participaron, como en años anteriores, fueron amplios y diversos: indumentaria; calzados; servicio de mensajería; aberturas; muebles; electrodomésticos; marroquinería; pesca y camping; joyerías; tecnología; perfumería; cosmética; piscinas; aire libre; regalería; bicicletería; lencería; peluquería; colchonería; telefonía móvil; pet shop; pastelería; uniformes; construcción; blanquería; estética; spa; pinturería; ferretería; óptica; bazar; librería; juguetería; insumos hospitalarios; automotriz; alimentos; papelería; polirrubro;

sex shop; electrónica; dietética; turismo; repuestos; farmacia; decoración; vidriería; limpieza; higiene, gastronomía, hotelería y supermercados.

Todos ellos con facilidades de pago y descuentos que fueron entre el 20 y 50% de descuentos. Asimismo, hubo locales, como los del Shopping Sarmiento, que se mantuvieron abiertos el domingo, ofreciendo promociones y descuentos especiales que fueron aprovechados por el público.

APERTURA DEL EVENTO Y VISITA A COMERCIANTES

Como en cada edición, en el primer día del Black Friday, los directivos de la Cámara junto al ministro de Hacienda y Finanzas, Alejandro Abraam; la presidente del Instituto de Turismo, Verónica Mazzaroli; el subsecretario de Industria, Hipólito Beveraggi; el secretario de Economía del Municipio local, Ricardo Roffé; y el acompañamiento de la Banda de Música de la Policía del Chaco que brindó una presentación musical, encabezamos la apertura del Black Friday, en Peatonal Juan



■ Amplia concurrencia de clientes en comercios adheridos, en donde aprovecharon promociones y descuentos.

D. Perón, esquina de Av. Alberdi. Luego, realizaron una recorrida por los negocios asociados del microcentro para conocer cómo les estaba yendo; y seguidamente, visitaron el Shopping Sarmiento en donde dialogaron con el gerente Martín Paz y comerciantes presentes.

En este marco, el presidente Walter Bistman expresó: “Los relevamientos realizados dejaron resultados positivos durante los dos días del evento, más si se tiene en cuenta la caída en las ventas del mes de julio”.

“Estos resultados positivos se dan a partir de las clásicas promociones de llevar dos productos al precio de uno, descuentos del cincuenta por ciento, financiación a largo plazo, absorbiendo el costo financiero con la mínima rentabilidad”, afirmó el dirigente.

“Quedó demostrado que una vez más la gente busca cuotas. Es decir, poder sostener, poder trabajar, y para el consumidor también, el poder comprar en cuotas sin interés es clave. Por eso no-

“Operaciones por más de \$1000 millones con tarjeta Tuya dejó el Black Friday, según informó el NBCH”.

sotros desde la Cámara siempre insistimos y trabajamos tanto para que los bancos nos puedan apoyar en una acción como esta”, expresó Bistman.

Por su parte, el ministro de Hacienda celebró la puesta en marcha de este evento, a partir de la articulación entre el Gobierno Provincial, Municipalidad, Cámara de Comercio, Policía del Chaco, Nuevo Banco del Chaco, con el objetivo de “potenciar las ventas donde los consumi-

dores pueden aprovechar los descuentos y la posibilidad del financiamiento a través de tarjetas”, explicó.

Cabe señalar que, desde el municipio han respondido al pedido de la Cámara al brindar una mejor regulación del tránsito en el microcentro y zonas comerciales afectadas al evento, espacios de estacionamiento para vehículos y distintas acciones que fueron necesarias para que los resistencianos vivan dos días de compras a pleno. También, desde la Policía del Chaco, han prestado servicio para una mayor seguridad de los comerciantes.

PROMOCIONES CON TARJETAS DE CRÉDITO

Así, los comercios adheridos pudieron vender con Tarjeta Tuya en 6 cuotas sin interés, mientras que para Bares y Restó, ofreció una promoción de 3 cuotas sin interés, con un bajo costo financiero que aportaron los comerciantes, pero que sin dudas sirvió para mover su economía en sus negocios y brindar la posibilidad de financiar las compras en cuotas.



■ La Banda de Música de la Policía del Chaco deleitó con sus interpretaciones a los clientes del Shopping Sarmiento.

También, el Banco Nación se sumó un año más al Black ofreciendo la posibilidad de abonar las compras en 6 cuotas sin interés con tarjetas Visa y Mastercard.

“Tuvieron un rol muy importante para la adquisición de productos de indumentarias, marroquinería, calzados y gastronomía”, destacó el presidente Walter Bistman.

“En el rubro joyería y relojería las ventas se mantuvieron estables; mientras que para el sector gastronómico y hotelero fue muy auspicioso; y por otro lado en el sector alimentos, los supermercados tuvieron una gran participación de los clientes eligiendo las segundas marcas”, remarcó.

En ese sentido, Sergio Saidman destacó que “afortunadamente hubo un gran flujo de consumidores en supermercados que apro-

vecharon los descuentos y las promociones con tarjetas de crédito, logrando un incremento de las ventas en un 30% en comparación al fin de semana anterior”.

LA CULTURA SE FUSIONÓ CON EL RUBRO GASTRONÓMICO

Desde el Municipio de Resistencia llevaron adelante el segundo corredor gastronómico cultural teniendo como sedes los bares La Biela y Quito Rincón de Copas, que han ofrecido la presentación de artistas musicales en la noche del viernes 2 de agosto. Para culminar esta gran fiesta de ofertas, se realizó el sábado un festival de folclore en la Plaza 25 de Mayo, donde se presentaron artistas locales de renombre.

Desde sectores de gastronomía y hotelería expresaron que fue muy auspicioso el Black Friday en el que hubo una gran concurrencia en bares, restaurantes y aprovecharon el servicio en hoteles utilizando los descuentos del 20% que estaban previstos.

IMPULSO AL TURISMO

De acuerdo a lo informado por la Asociación Argentina de Agencias de Viajes y Turismo (AAAVyT) - Regional Nordeste, hubo un flujo no habitual de visitantes para ese primer fin de semana de agosto donde, además de la actividad comercial, las agencias de viajes han concretado buenas ventas de paquetes turísticos para los próximos fines de semanas largos y temporada de verano, en la que aprovecharon las promociones que ofrecieron los bancos.

Al finalizar, desde la Cámara agradecen el importante apoyo por parte del Gobierno provincial, a través de la Subsecretaría de Industria, Institutos de Turismo y Cultura y la Policía del Chaco; el Municipio local, a través de sus áreas de Tránsito Municipal y la Secretaría de Cultura y Turismo; al Nuevo Banco del Chaco; Banco Nación; y a la Asociación de Gastronómicos y Hoteles del Chaco.

—
“Las cuotas sin interés traccionaron el evento una vez más”



RECOR SRL

MATERIAS PRIMAS

PARA PANADERÍAS, CONFITERÍAS, HELADERÍAS,
ARTÍSTICA, COTILLÓN Y MAQUINARIAS.

Sucursal RESISTENCIA

Av. MAC LEAN 480
Tel. (0362) 4460297 // 4463728
recorsrl.rcia@gmail.com

Sucursal CORRIENTES

Av. PEDRO FERRÉ 1949
Tel. (0379) 4435750 // 4465651
recorsrlctes@hotmail.com.ar

Sucursal POSADAS

PEDRO MÉNDEZ 2294
Tel. (0376) 4426251 // 4435273
recorposadas@gmail.com

CENTRO DE DISTRIBUCIÓN

RUTA 11 KM 1008,5
(frente a la salita Cristo Rey)
Tel. (0362) 4582289
4582291 // 4582292
recorsrl.cd@gmail.com

NUEVA GENERACIÓN RANGER

QUE VENGA LO IMPOSIBLE.



Resistencia, Chaco: **Av. Italia 50**
Sáenz Peña, Chaco: **Azcuénaga 100**



Facebook / Instagram / Tiktok
@pabloeloydonnetsa



3624 600930



www.donnet.com.ar



La Concesionaria oficial Ford en Resistencia se ubica en Av. Italia 50.

90 AÑOS DE PABLO ELOY DONNET S.A.

Pablo Eloy Donnet S.A nace en 1934, casi simultáneamente con la llegada de Ford a la Argentina. Donnet, es el segundo concesionario del país con mayor historia dentro de la marca. Como representante de Ford, acerca todos los servicios y productos existentes para los usuarios del NEA.

Fundado por Pablo Eloy Donnet, nacido en la ciudad de Colón, Entre Ríos, el 7 de julio de 1899, En 1925 se radicó en el Chaco. Desde entonces se dedicó a la actividad comercial. Fue representante de la firma Agar Gross Ltda. Desde 1931 hasta 1933 integró la firma Hardy y Cía como concesionaria Ford de General San Martín.

En 1933, se radicó en Resistencia y se desempeñó como agente de YPF. En 1934, integró la firma Cisneros y Cía. S.C., que explotaba la rama del automotor en El Zapallar como agente de Ford Motor Company. Siendo aún agente de YPF, formó la sociedad Burgués y Donnet, concesionaria de Ford en Resistencia, pero en 1942 se

disolvió la firma comercial y quedó sólo como Pablo Eloy Donnet.

El 22 de marzo de 1938 actuó como presidente del Primer Congreso realizado en el Chaco Pro-pavimentación de la Ruta 11, tramo comprendido entre San Justo (Santa Fe) y Resistencia. Fue el dinámico promotor para que se llevará a cabo esta iniciativa tan importante para todo el NEA argentino.

Por ello por Resolución Municipal 1842 del 1 de octubre de 1969 la rotonda ubicada en la intersección de las rutas 16 y 11, lleva el nombre de "Pablo Eloy Donnet". El acto se llevó a cabo el Día del Camino (05-10-69).

Le sorprendió la muerte desarrollando plena actividad, el 17 de diciembre de 1962 en la Capital Federal.

Estaba casado con Elsa Beatriz Pereno, con quien tuvo tres hijos: Myrtha Beatriz, Norberto Pablo y María Graziell.

En 1962 la empresa quedó a cargo de su hijo Norberto Pablo

Donnet (2° generación), quien formó una nueva sociedad con su madre, Elsa Pereno, y junto a sus hermanas, Mirta y Graciela.

En 1982 se sumó Orlando Carlo Magno como nuevo socio, dándole un nuevo impulso a la concesionaria. Durante este tiempo se inaugura una nueva sucursal Donnet en la provincia de Corrientes.

A principios del 2009 se produce la escisión de la sociedad entre Norberto Pablo Donnet con Orlando Carlo Magno, donde comienza la 3ra generación, asumiendo el liderazgo Juan Pablo Donnet, nieto del fundador e hijo de Norberto Pablo Donnet.

Actualmente, bajo el liderazgo de Juan Pablo Donnet (3° generación), la firma Donnet se encuentra en tres de las 4 provincias que conforman el NEA; Chaco y Formosa como concesionario y posventa oficial Ford, y en Corrientes como posventa oficial Ford.



G Gastaldi Construcciones
de Nordplack SRL

CONSTRUCCIÓN EN SECO

*Productos y soluciones novedosas
de reparación y terminación.*

+ *iContactanos!*
 **3624 201-464**

  @gastaldi.construcciones
 www.gastaldiconstrucciones.com



Un comercio histórico de Resistencia que supo sobreponerse a lo largo de los años.

140 años de Casa Gabardini, un comercio histórico de Resistencia

Durante los primeros seis años funcionó en la esquina de Av. 25 de Mayo y Pueyrredón, donde luego se instaló Casa Fecchio. Luego, se trasladó a Julio A. Roca 202, frente al mismo al lugar donde inauguraría su nuevo local en 1917 hasta la actualidad. Era el almacén de Ramos Generales más importante de la época, y es por ello que no tardó en convertirse en concesionario de las más importantes marcas entre las que se destacan neumáticos y cubiertas “Good-Year, cervecría Palermo, Yerba Mate 43, agente de la J.L. Case Threshing Company con la venta exclusiva de tractores CASE y maquinaria agrícola; agente de los automóviles MAXWELL y agente de la West India Oil Company para la venta de nafta y querosene con uno de los primeros surtidores de nafta en su corralón de calle Julio A: Roca y Necochea.

Tuvo Sucursales en Sáenz Peña, QUILIPÍ, Margarita Belén y Colonia Benítez, todas ellas posteriormente cerradas.

Actualmente su presidente es el señor Daniel Riva, descendiente del fundador, y todos los car-

gos jerárquicos los ocupan sus hijos y empleados formados en la misma empresa. La firma, dirige su actividad desde la Casa Central de Julio A. Roca 201, en Resistencia. Allí concentra la administración general y realiza el abastecimiento propio, y de sus tres sucursales, localizadas en la ciudad de Corrientes, Posadas (Misiones) y Av. Alvear 2860 (Resistencia), donde este último también funciona un depósito.

Sus 140 años de trayectoria entremezcla períodos de excelentes resultados que lo catapultaron entre las máximas potencias comerciales de la región, y otros de muchas dificultades sucedidas en su larga historia de vida. Sin embargo, aún en las épocas de dificultades más extremas se mantuvo dentro de una norma empresaria seria mesurada y responsable.

El escollo mayor quizás haya sido en el año 2001, en que la situación obligó a tener que presentarse en Convocatoria de Acreedores, con síntomas que presagiaban la inminente desaparición de la Empresa. Sin embargo, coronó con éxito su ac-

ción de salvataje, culminando el concurso en el año 2004. Superada esa contingencia, la marcha de la empresa ha experimentado una sostenida recuperación, encaminándose rápidamente hacia su reposicionamiento en los más altos niveles de competitividad.

Son sus rubros de explotación la venta minorista de artículos de Ferretería, Bazar, Cortinería, Regalos, Pesca y Camping, y el perfil característico la atención y asesoramiento personalizado.

En CASA GABARDINI SA siempre apuntan a brindar un excelente asesoramiento al público, como así también ofrecer excelentes productos en los distintos rubros. Sus objetivos es primordialmente apuntalar la continuidad de una conducta empresarial que se distingue por la excelencia de servicio como distintivo y patrimonio de la empresa. Al ser una empresa de larga trayectoria, han vivido momentos buenos y malos, donde la Cámara de Comercio siempre ha estado acompañando, ya sea con asesoramiento, capacitaciones y ayuda al personal.



GRUPO ICC S.R.L



SOLUCIONES ELÉCTRICAS



MATERIALES ELÉCTRICOS



HERRAMIENTAS



ILUMINACIÓN



MAQUINARIAS



FERRETERÍA

CASA CENTRAL

Av. Alberdi 2032,
Resistencia, Chaco.

+54 9 362 424-1974

INFO@GRUPOICCSRL.COM

SUCURSAL CENTRO

José María Paz 145,
Resistencia, Chaco.

+54 9 362 529-9883

GRUPOICCSRL

WWW.GRUPOICCSRL.COM.AR



EXCLUSIVO
NUEVOS SOCIOS

INICIAR TU NEGOCIO TIENE **BENEFICIOS**

TASA DE REGISTRO INSPECCIÓN Y SERVICIOS DE CONTRALOR



Cámara de
COMERCIO
de Resistencia

102°
Aniversario

Beneficio exclusivo para nuestros asociados

Importantes descuentos para socios en la tasa de registro

Los asociados que hayan iniciado recientemente sus actividades comerciales acceden a descuentos en la Tasa municipal los primeros tres años.

La Tasa de Registro, Inspección y Servicios de contralor o “tasa comercial” como habitualmente se la conoce es la obligación tributaria local más importante para el comerciante de Resistencia.

La misma se paga sobre un porcentaje (dependiendo de la actividad y tipo de contribuyente) sobre el total de los ingresos devengados correspondientes al período fiscal considerado, salvo lo dispuesto en casos especiales.

La Ordenanza General Tributaria vigente (art. 210 inc e) contiene un mecanismo de reducción de la misma para aquellos comerciantes asociados a nuestra Cámara de Comercio que reúnan las siguientes condiciones:

“Los establecimientos comerciales radicados en el ejido de la ciudad de Resistencia que inicien actividad en el presente ejercicio fiscal con presentación de Constancia de adhesión a la Cámara de Comercio de la ciudad de Resistencia y no revistiendo la categoría de Gran

Contribuyente, según la normativa vigente, por el término de tres (3) años y en los siguientes porcentajes:

1º AÑO: 25% (Veinte cinco por ciento)

2º AÑO: 15% (Quince por ciento)

3º AÑO: 5% (cinco por ciento)

Por ello aquellos socios de la Cámara que reúnan los requisitos estipulados en la norma pueden realizar el trámite ante el propio Municipio solicitando la exención en los términos de la legislación vigente.

Principales aspectos de la moratoria de la ley 27743

Luego de varios meses finalmente se sancionó la esperada ley de moratoria fiscal que trae alivios a la pesada mochila tributaria que cargan las empresas PYMES.

La Administración Federal de Ingresos Públicos reglamentó la ley 27743 mediante la RG 5225 que establece una nueva moratoria que permitirá regularizar deudas aduaneras, impositivas y de la seguridad social vencidas al 31 de marzo de 2024 en cuotas y con importantes beneficios para contribuyentes.

El plan conviene resaltarle ofrece mayores facilidades para monotributistas, micro y pequeñas empresas, y entidades sin fines de lucro.

La norma prevé la financiación de la deuda en hasta 84 cuotas para monotributistas y pequeñas empresas, previendo la condonación de todas las sanciones y multas no firmes al 31 de marzo de 2024. Se entiende como tales

a aquellas que están aún en curso de discusión administrativa o judicial, las que en dicho caso esas multas quedarán condonadas totalmente en la medida que la obligación que genero la misma sea cancelada por este régimen o lo haya sido anteriormente.

Para el plan de pagos los contribuyentes cuentan hasta el 13 de diciembre de 2024 inclusive para adherirse y podrán incorporar en el mismo, obligaciones en discusión administrativa o contencioso administrativa y en ejecución fiscal. También podrán regularizarse obligaciones derivadas del Aporte Solidario (Ley 27605 conocida como "Impuesto a las Grandes Fortunas") y las deudas de agentes de retención y percepción que hayan omitido sus responsabilidades.

Los planes se encuentran diferenciados en dos grupos:

a) Planes de hasta tres cuotas mensuales, con la mayor condonación de intereses (desde el 70% hasta el 50% según el momento en que se soliciten) cuya tasa de interés de financiación se encontrará definida en función del carácter del contribuyente.

b) Planes de mayor plazo, cuya cantidad máxima de cuotas, tasa de interés de financiación y porcentaje de pago a cuenta se encontrarán definidos según la tipificación del contribuyente al momento del acogimiento al régimen, disponiendo de condiciones más favorables para las micro y pequeñas empresas, las entidades sin fines de lucro y monotributistas.

Momento de adhesión	Condonación intereses resarcitorios / punitorios	Modalidad de regularización
Primeros 30 días corridos de vigencia	70%	Pago al contado o en un plan de pagos de hasta 3 cuotas mensuales
Entre los días 31 y 60 corridos de vigencia	50%	
Entre los días 61 y 90 corridos de vigencia	40%	
Dentro de los días 90 corridos de vigencia	30%	Mediante un plan de pago (ver cuadro siguiente)
A partir del día 91 corridos de vigencia	20%	

DETALLES DEL PLANES DE PAGO DE MÁS DE 3 CUOTAS:

Tipos de contribuyentes	Cantidad máxima de cuotas	Porcentaje del pago a cuenta
Personas humanas y sucesiones indivisas - excepto pequeños contribuyentes, Micro y Pequeñas Empresas -	60	20%
Micro y Pequeñas Empresas - incluidas las personas humanas que califiquen como tales -, pequeños contribuyentes y entidades sin fines de lucro	84	15%
Medianas Empresas Tramos 1 y 2 -excepto personas humanas y sucesiones indivisas-	48	20%
Resto de los contribuyentes	36	25%

Aquellos que posean planes de pago vigentes (presentados al 31/3/24) podrán acceder a su refinanciación bajo esta moratoria pero en la modalidad de cancelación mediante pago al contado o el plan de facilidades pero en hasta 3 cuotas.

Otro de los beneficios principales del régimen es la suspensión de acciones penales tributarias, aduaneras y de seguridad social en curso, así como la interrupción de la prescripción penal para las obligaciones incluidas para aquellos sometidos a proceso penal.

Respecto a los denunciados la propia ley prevé incluso que pueden ingresar a la moratoria los condenados, con condena confirmada en hasta segunda instancia, por delitos tributarios establecidos en las leyes 23.771 y 24.769 o en el Título IX de la Ley 27.430 (Régimen Penal Tributario), con

anterioridad al 9 de julio de 2024, fecha de entrada en vigencia del Título I de la Ley N° 27.743.

También extingue la acción penal respecto a las obligaciones canceladas con anterioridad a la fecha de entrada en vigencia del régimen, siempre que no posean sentencia firme.

Finalmente, en todas las causas en discusión administrativa o contencioso administrativa, incluidas las ejecuciones fiscales, regularizados mediante la moratoria se reducen los honorarios de los representantes del fisco en un 50%, los que incluso pueden ser pagados en hasta 12 cuotas. En estos casos la propia norma prevé el levantamiento de las medidas cautelares trabadas (embargo de cuenta por ej.) con el solo acogimiento al plan.



Jorge Christiani

—
Abogado Especialista en Finanzas y Derecho Tributario. Asesor de la Cámara de Comercio, Industria y Producción de Resistencia.

Los socios de la Cámara cuentan con asesoramiento contable, legal y tributario gratuito con el equipo técnico de especialistas que asesora también a la Institución.

FIAT

SCUDERIA

FIAT

CRONOS
**EL AUTO MÁS
ELEGIDO POR LOS
ARGENTINOS**

**CONOCÉ TODO LO NUEVO
QUE TRAE PARA VOS**

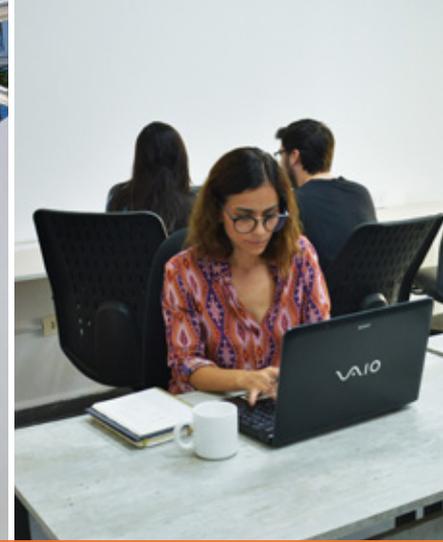


FIAT  **SCUDERIA**

 **RESISTENCIA**
AV. SARMIENTO 1935

 **CORRIENTES**
RUTA 5 KM 00.1

 **scuderia_fiat**
scuderiafiat.com.ar



escalada
COWORKING

■ Un espacio de trabajo único, dinámico, equipado y flexible. Con infraestructura y servicios profesionales.

Escalada coworking, tu nuevo espacio de trabajo colaborativo

En un mundo donde la flexibilidad y la creatividad son esenciales, Escalada se presenta como la solución ideal para profesionales, emprendedores y empresas que buscan un entorno inspirador y dinámico. Ubicado en calle Remedio de Escalada 655, Rcia. Nuestro espacio está diseñado para fomentar la colaboración y la innovación, brindando todas las herramientas necesarias para que tu proyecto crezca.

¿QUÉ OFRECEMOS?

- Espacios de trabajo flexibles: Desde escritorios individuales hasta oficinas privadas, adaptamos nuestras instalaciones a tus necesidades.
- Salas de reuniones equipadas: Perfectas para presentaciones, talleres o reuniones con clientes, equipadas con tecnología de última generación.

- Áreas comunes: Disfrutá de zonas de descanso, cocinas y espacios creativos donde puedes relajarte y conectar con otros profesionales.

- Cafetería completa: Contamos con el mejor café de especialidad y una gran variedad de infusiones para acompañarte en tu jornada.

- Conectividad: Internet de alta velocidad para que tu trabajo fluya sin interrupciones.

- Recepcionista: Nuestro personal está disponible para ayudarte, propocionar la bienvenida a los visitantes y responder los requerimientos de los coworkers.

- Horarios flexibles: De lunes a viernes 8 a 20 hs. adaptándonos a tu ritmo de trabajo.

- Estacionamiento: Contamos con espacios para bicicletas y motos.

¿POR QUÉ ELEGIR ESCALADA COWORKING?

Te ayudamos a llevar tu potencial al límite, eliminando costos fijos para que puedas enfocarte solo en crecer y conectar. Con planes flexibles adaptados a tu estilo de trabajo, con espacios disponibles por horas, días o meses.

Creamos comunidades que pueden integrarse a una forma de trabajo en equipo, para startups, empresas, freelancers, estudiantes y profesionales de disciplinas muy diferentes donde surjan las sinergias.

SUMATE Y TRANSFORMÁ TU FORMA DE TRABAJAR

Visítanos en escaladacoworking.com o Instagram [@escaladacoworking](https://www.instagram.com/escaladacoworking) para conocer más sobre nuestras tarifas y beneficios.



■ Un empresario se transforma en mecenas cuando decide financiar un determinado proyecto

Una buena opción chaqueña para financiar proyectos culturales

Nuestra provincia es una de las pocas de la Argentina que cuenta con dicha herramienta legal. Una parte del dinero que se destina a impuestos va a proyectos culturales y ese dinero, a su vez, llega a la comunidad como inversión.

El Instituto de Cultura del Chaco (ICCH) actualmente es el organismo de gobierno encargado de ejecutar la Ley de Mecenazgo. Nuestra provincia es una de las pocas de la Argentina que cuenta con dicha herramienta legal.

En ese sentido, la Dirección de Asistencia Técnica y Aplicación de Normas dependiente del ICCH monitorea la ejecución de los proyectos culturales. Se podría decir que el Mecenazgo es un diálogo que entablan las esferas del sector público y el priva-

do. Porque una parte del dinero que se destina a impuestos va a proyectos culturales y ese dinero, a su vez, llega a la comunidad como inversión.

La ley Fomento de la Actividad Privada en Actividades Culturales (se la conoce como Ley de Mecenazgo) es la que permite a los empresarios transformarse en mecenas. Un empresario se transforma en mecenas cuando decide financiar un determinado proyecto. De lo que paga de ingresos brutos un 10% de ese dinero va al proyecto que pa-

trocina. Se trata de una ley pionera en la República Argentina que posibilita la interacción de la actividad privada (empresas) con el desarrollo cultural de las distintas localidades. Además, se puede proceder a la ejecución de proyectos que no cuenten con financiamiento de mecenas a través del Fondo Provincial Solidario en las convocatorias públicas que realiza el Instituto de Cultura. En la actualidad todo el proceso administrativo es digital, por lo que no es impedimento no residir en la capital de nuestra provincia.



■ De lo que paga de ingresos brutos un 10% de ese dinero va al proyecto que patrocine la empresa

Los proyectos son evaluados por el Consejo Provincial de Mecenazgo, conformado por personas idóneas en diferentes disciplinas artísticas ad honorem. Su servicio consiste en evaluar la viabilidad de las propuestas presentadas y su correspondiente impacto social. Actualmente se tienen registrados alrededor de 400 empresas patrocinantes en toda la provincia, y hay 40 proyectos en ejecución.

Por este motivo, la cartera cultural con Mario Zorrilla como presidente, y con Daniela Valdez como vicepresidente, pone a disposición del público en general los pasos a seguir para quienes desean presentar este tipo de proyectos.

PARA INGRESAR AL FINANCIAMIENTO DE MECENAZGO

La inscripción se hará mediante el mail oficial del área (cultura.mecenazgo@chaco.gov.ar) a donde se enviarán los formularios con el detalle de la documentación que el beneficiario debe anexar al mismo.

Luego de obtener el número de inscripción, podrá participar en cualquiera de las convocatorias que se encuentren abiertas realizando la postulación de su proyecto a través de los formularios que serán proporcionados por el área de mecenazgo.

Para Inscripción de beneficiarios y/o Postulación de un proyecto, los interesados pueden consultar la información requerida en el sitio web: www.cultura.chaco.gov.ar

La postulación del proyecto se hará efectiva cuando envíe al mail oficial del área de mecenazgo con los documentos requeridos, a saber:

1. Formulario del proyecto.
2. Planillas contables. Se requiere mantener el formato Excel. Del aporte de las empresas, se deberá reducir el 10% que será destinado al Fondo Provincial Solidario.
3. Actas compromisos. Firmada por el Responsable de la empre-

sa que oficiará de Patrocinante (Mecenas del proyecto). Una por cada empresa.

4. Anexos: Deben incluirse toda la documentación obligatoria que se solicita en Formulario de Proyectos, según tipo de beneficiario. Se debe adjuntar además las C.V de los Recursos Humanos de las personas que participan del proyecto.

Una vez presentado el proyecto se le dará un número de actuación electrónica desde el Sistema de Gestión de Trámites. Se procederá a realizar el control administrativo y contable. De estar correcto, se enviará al Consejo Provincial de Mecenazgo para que decida acerca de su viabilidad. Si resultara aprobado, se emitirá el correspondiente dictamen y la Resolución de Interés Cultural.

Para otras consultas se recomienda escribir a: cultura.mecenazgo@chaco.gov.ar

VICA

NEUMÁTICOS Y SERVICIOS S.A.



Ruta Nacional N°16 km 15.6
colectora sur

- Venta de Neumáticos autos, pick ups, camiones, maquinarias agrícolas y vial
- Servicios de Alineación y Balanceo autos, pick ups y camiones
- Servicio de gomería para vehículos livianos y pesados


VICA
NEUMÁTICOS Y SERVICIOS


MICHELIN



www.unicobros.com.ar

Conectá
tu negocio
con todos
los medios
de pago

■ Permite trabajar con todas las tarjetas, todos los QR y con todos los medios de pago, con costos reducidos.

Unicobros: la herramienta digital chaqueña con proyección nacional

Nuevo Banco del Chaco desarrolló Unicobros, la herramienta digital que permite unificar todos los medios de pago disponibles en el mercado, para la inclusión y desarrollo económico de comercios y consumidores de toda la provincia.

Unicobros es la primera fintech de Nuevo Banco del Chaco orientada a comercios para facilitar y unificar el procesamiento de pagos, con un esquema adecuado a las condiciones de cada comercio para darle competitividad y así potenciar las ventas.

Es una herramienta que facilita a los comercios todo el esque-

ma de cobros, con la posibilidad de evolucionar a financiamiento propio. Permite trabajar con todas las tarjetas, todos los QR y con todos los medios de pago, con costos reducidos.

En la presentación, se expondrán funcionalidades, funcionamiento, condiciones, requisitos y consultas con respecto a la nueva herramienta Unicobros a todos los socios y empresarios del sector.

Unicobros fue desarrollada a través de Activos Digitales, una empresa del Grupo NBCH, con el respaldo del banco provincial y un equipo de profesionales orientado a entender y atender las necesidades del comercio

chaqueño para el crecimiento y el trabajo conjunto estratégico.

Unicobros es la primera fintech de Nuevo Banco del Chaco orientada a comercios para facilitar y unificar el procesamiento de pagos, con un esquema adecuado a las condiciones de cada comercio para darle competitividad y así potenciar las ventas.

Es una herramienta que facilita a los comercios todo el esquema de cobros, con la posibilidad de evolucionar a financiamiento propio. Permite trabajar con todas las tarjetas, todos los QR y con todos los medios de pago, con costos reducidos.



Llevamos su mensaje donde está la gente.

Con un equipo de primera, llegamos con historias que conectan.



Y las **amplificamos** por los canales preferidos de su público:



libertad 99.1
estás bien informado



libertaddigital.com.ar

Accedé a la mejor info en redes desde un solo lugar

@libertadfm991



Diseñamos propuestas personalizadas a medida de sus objetivos comerciales.



3624650582



FIDUCIARIA DEL NORTE - FRONDIZI 174 PISOS 4° 8° Y 9°

Fiduciaria del Norte: Motor del Desarrollo Económico Regional

Desde su fundación en 2003, Fiduciaria del Norte SA ha sido un actor clave en el desarrollo económico del sector público y privado de la región y el país. Como sociedad anónima con participación estatal mayoritaria, la compañía se ha consolidado como una referencia en la estructuración y administración de fideicomisos, patrimonios y productos financieros específicos, contribuyendo al crecimiento de la economía real y productiva.

Fiduciaria del Norte tiene como uno de sus objetivos principales el desarrollo del sector privado local y regional a través de la implementación de herramientas financieras innovadoras que promuevan la inversión y la productividad.

La compañía, regulada por la Ley de Sociedades N° 19.550, la Ley de Mercado de Capitales N° 26.381 y la Ley N° 5.005, fue la primera en el norte argentino en obtener autorización de la Comisión Nacional de Valores para operar como Fiduciario Financiero, lo que permitió a la Provincia del Chaco el acceso al mercado de capitales, una fuente vital de financiamiento para proyectos que promueven el desarrollo social y económico.

COMPROMISO CON LA EDUCACIÓN FINANCIERA

El directorio de Fiduciaria del Norte, presidido por Gerardo Santos Oliveira, junto a la Vicepresidenta María Silvia Barreto y el Director Fernando Zabalza, está firmemente comprometido con la educación financiera. La empresa organiza mesas de trabajo con empresarios locales, quienes exponen sus necesidades y exploran las soluciones financieras que Fiduciaria del Norte y el Fondo de Garantías del Chaco (FOGACH) ofrecen para impulsar sus negocios generándose en ellas un intercambio de saberes que potencia la utilización de instrumentos a medida para las Pymes.

Asimismo, Fiduciaria del Norte realiza capacitaciones financieras dirigidas a estudiantes de secundaria en su sede, brindándoles la oportunidad de conocer el mundo de las finanzas. Los colegios interesados pueden participar enviando una nota de solicitud, reforzando así el compromiso de la empresa con el desarrollo y formación de las nuevas generaciones.

FONDO DE GARANTÍAS DEL CHACO: IMPULSO A LAS PYMES

FOGACH, administrada por Fiduciaria del Norte, es una herramienta clave para el desarrollo de las micro, pequeñas y medianas empresas de la provincia. Este fondo otorga garantías que avalan operaciones vinculadas al financiamiento del proceso productivo y/o capital de trabajo, potenciando y acompañando a las empresas en su crecimiento.

El apalancamiento financiero que ofrecen los Fondos de Garantía Públicos fortalece el desarrollo productivo de la provincia, impulsando a las PyMEs locales a expandirse y generar empleo.

OBLIGACIONES NEGOCIABLES SIMPLES: FINANCIAMIENTO A MEDIDA

Este instrumento, que tiene un costo financiero menor que el financiamiento tradicional, permite a las pequeñas y medianas empresas obtener fondos del mercado de capitales de manera eficiente.

En este 2024 ya fueron tres las Empresas chaqueñas (Estación de Servicio 25 de Mayo SRL, Gualok SRL y Bisordi-Kremar SRL) las que han accedido a financiamiento a través de las ON Simples, lo que les permitió expandir sus negocios.

CONSTRUYENDO NEGOCIOS



SOLAR JUNIN, Corrientes.



El proyecto se encuentra ubicado en la ciudad de Corrientes sobre la calle **Junín al 172**, entre las calles Don Bosco y Pago Largo, frente al Anfiteatro José Hernández en el corazón del barrio Camba Cuá, con vista privilegiada al río y a la costera de la ciudad. El proyecto consta de planta baja constituido por Palier, núcleo vertical y cocheras. Luego siete pisos donde en cada uno de ellos se construirá un departamento exclusivo de **210**



SOLAR RIOJA, Resistencia Chaco,



Edificio residencial, Rioja No 639 consiste en una planta baja y primer nivel destinado a cocheras y local comercial; nueve niveles de departamentos distribuidos con la amplia posibilidad de armar departamentos mono ambientes, uno, dos dormitorios y tres dormitorios por planta, según la demanda existente. También posee un último nivel de área común en azotea rematando la torre.



CONTACTANOS:

WhatsApp: +54 9 362 424-8667

Instagram: rsi.inversiones

📍 Saavedra 46, Resistencia Chaco.

PATAGONIA[®]
CONSTRUCCIONES S.R.L.



CICLO DE CONFERENCIAS ECONÓMICAS

ECONOMÍA PYME EN LA ERA MILEI

Reservá tu lugar en la primer conferencia en nuestro sitio web www.cces.org.ar

Invitamos al Ciclo de Conferencia Económicas

La Cámara de Comercio de Resistencia, junto a Federación Económica del Chaco (FECHACO) y la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME) organizan un Ciclo de Conferencias Económicas a cargo de destacados disertantes de destacada trayectoria nacional.

El ciclo dará inicio con la primera conferencia a cargo del Lic. Damián Di Pace, el martes 24 de septiembre, a las 20.30, en el Salón Casablanca del Amerian Hotel Casino Gala, ubicado en Juan Domingo Perón 330, 1º piso.

El reconocido economista llevará adelante la charla “Economía Pyme en la era Milei”, que estará dirigida al sector empresarial y emprendedor de la ciudad y de toda la región, y abierto a todo público interesado en la temática.

Entre los tópicos que desarrollará Di Pace, se destaca la descripción de las variables estratégicas y operativas a controlar por las

pymes en el actual contexto económico y político; perspectivas y decisiones económicas durante 2024; dolarización y moneda; actual situación del consumo en Argentina; el comportamiento del consumidor en el actual contexto; propuestas y oportunidades para el crecimiento de los negocios; entre otros temas de interés para el sector.

Continuando con la planificación de una importante agenda de eventos en la segunda mitad de año, el Ciclo de conferencias seguirá con la disertación, el próximo 3 de octubre, a las 20.30, del reconocido economista Santiago Bulat. Luego y para finalizar, nos visitará el periodista Guillermo

Willy Kohan, el próximo 12 de noviembre, a las 20.30.

INFORMES E INSCRIPCIÓN

Las conferencias son aranceladas con costos promocionales para asociados, cupos limitados y requieren inscripción previa.

Aquellos interesados en participar en algunas de las charlas, deberán reservar lugar contactándose con la administración al teléfono 0362-4448500, al Whatsapp 362-4871559, ó bien, enviar un correo electrónico a info@ccres.org.ar

Slavik - Marengo

ESTUDIO CONTABLE

Contabilidad - Auditorías - Impuestos - Planificación fiscal - Laboral
Asesoramiento en gestión empresarial y otras organizaciones.

Sonia Beatriz Slavik

Contadora Pública UNNE
M.P.: 2486 C.P.C.E.C.H

📞 362-4245793

Cristian Oscar Marengo

Contador Público UNNE
M.P.: 2000 C.P.C.E.C.H

Magister en Gestión Empresarial
Magister en Gobierno y Economía Política
Doctor en Ciencias Económicas

📞 362-4785190

Güemes 262 - Of. 4 - Resistencia - Chaco

📘 LUIS A. CUADRADO

📷 LUIS_A.CUADRADO



LUIS A. CUADRADO

La empresa que equipa empresas

CASA CENTRAL

📍 Juan Domingo Perón 445
📞 0362-4432600

SUCURSAL HOGAR

📍 Necochea 265
📞 03624-443773

SUCURSAL ALBERDI

📍 Av. Alberdi 282
📞 0362 - 4609507
📞 0362 - 4096919

SUCURSAL MUEBLES

📍 Juan Domingo Perón 417
📞 0362-442-6677

SUCURSAL CORRIENTES

📍 La Rioja 772
📞 0379-4434200



WWW.LUISACUADRADO.COM



Este es un pedido que la Comisión Tributaria de CAME ya había solicitado a la AFIP

Para CAME es positiva la eliminación de retenciones a cuenta de IVA y Ganancias para comercios pymes

El comerciante tendrá mayor capital de trabajo para el desarrollo de su comercio, además, esto incentivará la venta formal.

La Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME) apoya el anuncio del ministro de Economía de la Nación, Luis Caputo, de eliminar las retenciones y percepciones de IVA y Ganancias en las liquidaciones de tarjetas de débito, de crédito y en plataformas digitales. “Al cobrar un importe mayor producto de esta eliminación, el comerciante tendrá mayor capital de trabajo para el desarrollo de su comercio. Esto, además, incentivará la venta formal, ya que el comercio pyme recibirá más fondos por cada liquidación”, dijo el presidente de CAME, Alfredo González.

Como no se generan retenciones de las liquidaciones de las ventas con tarjetas de débito, de crédito y plataformas digitales el comerciante

tendrá disponibilidad inmediata del monto de la venta realizada. “Los comercios de hasta 11 millones de pesos por liquidación quedarán excluidos de retenciones a cuenta. De esta manera no verán disminuidos sus montos de facturación”, agregó González. Cabe destacar que este es un pedido que la Comisión Tributaria de CAME ya le había solicitado a la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP). La entidad pyme también está trabajando con los gobiernos provinciales para que las agencias de recaudación, mediante resoluciones o disposiciones normativas, eliminen la retención del impuesto a los Ingresos Brutos en cada una de las liquidaciones de tarjetas de débito y crédito.



Reunión de representantes del Gobierno Nacional y entidades empresarias

La CAC participó de una reunión en la Secretaría de Trabajo

En el encuentro, se abordaron las problemáticas que enfrentan estas empresas y se conversó sobre lineamientos para establecer una agenda de trabajo conjunta.

La Cámara Argentina de Comercio y Servicios (CAC) participó de la Mesa de Diálogo Social PyME en la Secretaría de Trabajo, Empleo y Seguridad Social de la Nación junto a otras cámaras empresarias, en la que se dialogó sobre la creación de una Ley PyME.

El encuentro estuvo liderado por el secretario de Trabajo, Julio Cordero, quien estuvo acompañado por el secretario de la Pequeña y Mediana Empresa, Marcos Ayerra, y el secretario de Agricultura, Sergio Iraeta. En representación de la CAC asistieron Pablo Devoto, asesor legal de la Entidad, y Esteban Mancuso, coordinador de Asuntos Laborales.

La reunión apuntó a que las empresas pudieran plantear los obstáculos que atraviesan en la actualidad, y así elaborar proyectos de ley que sean robustos y consensuados. “Nuestra prioridad son las PyMEs que son el principal empleador del país”, destacó Cordero.

Con el objetivo de incentivar la inversión privada y eliminar obstáculos, en el marco del proceso de desregulación que está llevando adelante el Ejecutivo Nacional, los representantes de entidades gremiales empresarias presentes puntualizaron en la necesidad de facilitar las altas laborales en las micro PyMEs, al mismo tiempo que solicitaron que las iniciativas contemplen reducciones en las contribuciones patronales para este segmento de empresas. Asimismo, propusieron tarifar los honorarios de los peritos y que estos no resulten proporcionales al resultado final del pleito judicial.

Durante el encuentro, los empleadores también solicitaron la modificación de la Ley de Riesgos de Trabajo por considerar que actualmente no otorga previsibilidad, dado que muchas de las empresas son condenadas como “solidarias” de las aseguradoras de riesgos del trabajo en caso de accidentes laborales. También, se solicitó a las autoridades mayores controles para evitar competencia desleal, la posibilidad de importar bienes y servicios con divisas propias, así como también mayores precisiones sobre la reglamentación de la reforma laboral aprobada en la Ley Bases (27.742).

Por su parte, Cordero destacó la importancia de la presencia sectorial y la importancia de avanzar en modificaciones normativas eficientes con foco en la generación de empleo y la apertura de empresas. Sobre el grave problema que representa el anatocismo (intereses sobre intereses) para las empresas, el funcionario comentó que el Banco Central de la República Argentina se encuentra trabajando para obtener un criterio justo y unificado para todos los procesos judiciales. “Dentro del equilibrio fiscal, vamos a hacer todo lo que esté a nuestro alcance para ayudarlos”, concluyó.

A modo de cierre, las partes acordaron seguir trabajando de forma mancomunada para favorecer al sector.



ALQUILER Y VENTA DE EQUIPOS DE IMPRESION, INSUMOS Y REPUESTOS
PANTALLAS INTERACTIVAS Y DISPOSITIVOS MOVILES
SERVICIO TECNICO ESPECIALIZADO

VISITA NUESTRA WEB
WWW.RCWSRL.COM.AR



COMPUTADORA
MOVIL INTELIGENTE
UROVO DT50S



PANTALLA INTERACTIVA RICOH
MODEL A6500



SISTEMA MULTIFUNCIÓNAL RICOH IM 550F



IMPRESORA LASER RICOH P 311

RESISTENCIA
JUAN B. JUSTO 718
362-4260615
362-4597213

Distribuidor oficial
RICOH
UROVO[®]
bestjet[®]

CORRIENTES
AV 3 DE ABRIL 1676
362-4854595
362-4808884



MISIÓN

Brown Laboratorios es una organización que tiene como misión contribuir al diagnóstico primario en salud a través de la realización de análisis clínicos, microbiológicos y de alta complejidad.

VISIÓN

Ser una organización de referencia para los pacientes, médicos, empresas e instituciones de salud, brindando un servicio a la comunidad que se destaque por la calidad técnica y humana, fomentando los valores académicos y éticos.

VALORES

Tiempo óptimo de atención

que garantice una experiencia agradable en el laboratorio.

Compromiso

de calidez en el trato y calidad en los resultados.

Respeto al paciente

y a la trayectoria de nuestra organización.

Responsabilidad y capacidad

de respuesta.

Permanencia en el medio

al servicio de la comunidad.

MÁS DE
38 AÑOS
HACIENDO
BIOQUÍMICA
DE CALIDAD
PARA UN
DIAGNÓSTICO
MÉDICO
PRECISO



BROWN
LABORATORIOS

ANÁLISIS CLÍNICOS
MICROBIOLÓGICOS
ALTA COMPLEJIDAD

BIOQUÍMICOS

Gerardo Goya | Mónica Pujal

Pabla Storni | Isabel Marques



brown
laboratorios

Dallas **ES** Jeep

INICIA HOY TU AVENTURA

Bienvenidos

Jeep



dallasmotors.com.ar



[dallas.motors](https://www.instagram.com/dallas.motors)



Ruta 16 km 9,7

Resistencia, Chaco.

+54 9 (362) 4572104



Av. Pedro Ferré

Corrientes, Capital.

+54 9 (379) 4431110